Ежеквартальный журнал о страховании

Форум

№2(8), 2014

Крупнейшая выплата НСК в 2014 году. Стр. 2

Футболисты выбирают НСК. Стр. 4.

8 советов как выбрать КАСКО. Стр. 8

Страховка туриста. Стр. 13

Реальные ДТП - реальные выплаты? Стр. 9

НСК готова к работе на общем рынке страхования. Интервью с Жаркыном Альжановым. Стр. 16

ЛУЧШАЯ СТРАХОВКА ДЛЯ ГЛАВНОЙ КОМАНДЫ СТРАНЫ!

Страховка НСК для каждого казахстанца: от футболиста до автомобилиста!

Игроки футбольного клуба «Астана» обеспечены надежным страхованием на 375 млн. тенге.

Теперь играя не только на домашней арене, но и на выезде футболисты могут получать услуги медстрахования и защиту от несчастных случаев в более чем 400 лучших клиниках Казахстана. Присоединяйтесь и вы к числу наших клиентов!

КРУПНЕЙШАЯ ВЫПЛАТА НСК В 2014 ГОДУ

НСК выплатила 121 млн. тенге Пограничной Службе КНБ за разбившийся самолет АН-72. Это крупнейшая выплата 2014 года в авиаКАСКО осуществлена страховой компанией НСК. Таким образом, страховая компания НСК полностью выполнила ранее взятые на себя обязательства перед Пограничной Службой в части компенсации стоимости утраченного самолета.

Авиакатастрофа произошла 25 декабря 2012 года вблизи города Шымкент. Все находившиеся на борту самолёта 27 человек, в том числе 7 членов экипажа, погибли. Пассажирами самолёта были временно исполнявший обязанности директора Пограничной службы КНБ РК полковник Турганбек Стамбеков и сопровождавшая его группа офицеров центрального аппарата службы, а также военнослужащие регионального управления погранслужбы «Онтустик».

Расследование всех причин и обстоятельств крушения до сих пор продолжается. Тем не менее, АО «НСК», учитывая трагические обстоятельства авиакатастрофы, гибель высшего командного состава Погранвойск, по собственной инициативе, форсировала процесс выплат.

СКОЛЬКО ВЫПЛАТИЛА НСК

Всего за 6 месяцев 2014 года компания выручила казахстанцев 8 738 раз на сумму 1,68 млрд. тенге.

640 млн тенге
По обязательному страхованию гражданско-правовой ответственности автовладельцев (ОС ГПОВТС)

370 млн тенге
По страхованию имущества

337 млн тенге
По страхованию работников от несчастных случаев

324 млн тенге
По медицинскому страхованию

180 млн тенге
По КАСКО

125 млн тенге
По страхованию воздушного транспорта

31 млн тенге
По страхованию грузов

НСК уверенно входит в пятерку ведущих компаний Казахстана по размеру выплат.

НСК С ЗАБОТОЙ О ДЕТЯХ

В рамках празднования Дня защиты детей сотрудники страховой компании НСК в Алматы посетили маленьких пациентов КАЗНИИ радиологии и онкологии.

Несколько компаний, в том числе и НСК, объединились, чтобы устроить для детей настоящий праздник в виде огненного шоу, выступления клоунов. А потом были подарки: сладости, игрушки и внимание, которое так важно для всех детей и их родителей, которые вместе борются с тяжелой болезнью.

Сейчас в КАЗНИИ онкологии и радиологии на лечении находятся около 30 детей. Все они получили персональные подарки от НСК.

ЛУЧШАЯ ЗАЩИТА ДЛЯ КАРАТИСТОВ

Общественная организация любителей кёкусинкай карате в Шымкенте – одна из самых активных в городе. Спортсмены принимают участие во всех городских мероприятиях, будь то марафон, велопробег или традиционные выступления и турниры по каратэ на уровне города, области или республики.

Инициативы спортсменов, направленные на развитие спорта, пропаганду здорового образа жизни поддерживает страховая компания НСК. Страховщик уже больше года выступает партнёром общественного объединения по кёкусинкай каратэ в Южно-казахстанской области. НСК оказывает не только спонсорскую помощь, но и предоставляет надежную страховую защиту спортсменам на всех соревнованиях, где они выступают. Алмас Исатаев, директор филиала в ЮКО «Общественного объединения кёкусинкай карате» рассказывает, что спортсмены всегда часто ездят по стране и принимают участие в различных турнирах. С начала сотрудничества НСК и общественного объединения, страховка НСК от несчастного случая – непременный атрибут спортсменов на соревнованиях любого уровня: от городского до республиканского. Со страховкой, говорит Алмас, всегда можно рассчитывать на компенсацию затрат на лечение и реабилитацию спортсменов. - Мы уверены в страховой защите НСК и в дальнейшем намерены расширять сотрудничество: будем пробовать медстрахование и приобретать страховку на автомобили.

ИГРОКИ ФУТБОЛЬНОГО КЛУБА «АСТАНА» ЗАСТРАХОВАНЫ НА 375 МЛН. ТЕНГЕ

Теперь каждый футболист обеспечен медобслуживанием и не важно где проходит игра: дома - в Астане или на выезде. В любом городе Казахстана в 400 лучших клиниках по страховке НСК им окажут профессиональную помощь.

Медицинским страхованием и страховой защитой от несчастных случаев на один год обеспечены 98 человек: футболисты (игроки основного состава, запасные), тренерский состав, администрация клуба, технические специалисты. Общая сумма страхового покрытия составляет 375 млн. тенге, в том числе по страхованию от несчастного случая 306 млн. тенге.

Договор медицинского страхования покрывает расходы на прохождение лечения и медицинские препараты, требующиеся в процессе лечения. Медстраховка предоставляет возможность оказания экстренной медицинской помощи по расширенному списку, что особенно актуально для футболистов.

По договору страхования от несчастного случая 27 игроков основного состава обеспечены расширенным страховым лимитом в размере 10 млн. тенге на каждого футболиста.

«В футбольном сезоне 2014 года наш клуб ставит перед собой самые высокие задачи по завоеванию медалей Чемпионата, победе в Кубке Казахстана, а также достойного выступления в Лиге Европы.
В лице компании НСК мы приобрели надежного страхового партнера, чья страховая защита и медобслуживание позволят нам целиком сосредоточиться на игре», - говорит Кайсар Бекенов, президент футбольного клуба «Астана».

Кроме того, все застрахованные сотрудники имеют доступ к услугам семейного врача, могут получать лечение на дому, а также проходить медицинское обследование, диагностику в более чем 400 клиниках и других медицинских учреждениях – партнёрах АО «НСК» по всему Казахстану.

«Второй год мы подтверждаем свой статус официального страхового партнёра ФК «Астана». Для НСК это большая честь и одновременно ответственность оказывать страховые услуги высокого качества в области медстрахования», - заявил Ержан Балабеков, управляющий директор АО «НСК».

open clinic
CENTRAL ASIA HEALTH NETWORK

ЕНСК
сенімді сақтандыру
надежное страхование

ДОБРОВОЛЬНОЕ МЕДИЦИНСКОЕ СТРАХОВАНИЕ

Долана

ЗАБОТА КРУГЛЫЙ ГОД

- Выезд семейного врача на дом
- Амбулаторное лечение
- Консультации опытных врачей

Программа действительна в городах: Астана, Алматы, Актау, Атырау

2258 ЗВОНОК БЕСПЛАТНЫЙ

www.nsk.kz

ПРЕЗИДЕНТ ФК «АСТАНА» КАЙСАР БЕКЕНОВ: ДЛЯ НАС ВАЖНА РЕПУТАЦИЯ СТРАХОВОЙ КОМПАНИИ

- Скажите, по каким критериям футбольный клуб выбрал страховую компанию НСК?

- Для любой спортивной организации вопросы инфраструктуры, в том числе и медицинское обслуживание – один из важнейших аспектов. Без этого хорошие результаты труднодостижимы. Мы второй год сотрудничаем со страховой компанией НСК. Все наши футболисты застрахованы от травм во время игр и тренировочного процесса. Также игроки и административный персонал имеют медицинскую страховку, что дает право получать квалифицированное лечение у лучших специалистов в городе, вызвать врача на дом, проходить обследования. Чемпионат страны длится почти весь год, и наши ребята постоянно находятся в разъездах – выступают не только дома, но в гостях. Для нас очень важно иметь доступ к хорошему медобслуживанию, а НСК предоставляет возможность получать медобслуживание и лечение в более чем 400 клиниках и медцентрах по всему Казахстану.

- Какие преимущества стали решающими при выборе НСК как страховщика ФК «Астана»?

- Как проверить качество медобслуживания заранее? Только собственный опыт и хорошие рекомендации коллег и знакомых. В отношении НСК у нас в этом плане сомнений не было. А решающими аргументами в пользу страховки от НСК стали большой опыт медстрахования, наличие сети партнёрских клиник Open Clinic, также немаловажна и репутация НСК как надежного страховщика, известность компании, ее успешная история выплат.

- Обычно футболистов спрашивают об игре, соперниках. А о травмах и лечении говорить принято не часто. Какие и как часто игроки получают травмы на поле?

- Футбол без травм не бывает. Во время игр Премьер-Лиги Казахстана постоянно приходится переходить с искусственного покрытия поля на натуральное, что зачастую ведет к проблемам с мышцами. Учитывая специфику футбола, чаще всего игроки получают растяжения или разрывы связок ног.

- Цель клуба в этом футбольном сезоне?

- Футбольный клуб «Астана» входит в состав Президентского профессионального спортивного клуба «Астана», что накладывает на нас большую ответственность. В связи с этим перед клубом стоят лишь самые высокие задачи во всех турнирах, в которых мы участвуем.

КРУПНЫЕ ВЫПЛАТЫ АВТОВЛАДЕЛЬЦАМ ПО СТРАХОВКАМ НСК

За шесть месяцев 2014 года НСК выплатила 180 млн. тенге по договорам КАСКО и более 640 млн. тенге по обязательному страхованию ГПО автовладельцев.

Водитель автомобиля **Ssang Yuong Kyron** не справился с управлением и въехал в дерево. В результате в ДТП марте 2014 года ущерб превысил 2 млн. тенге. У владельцев автомобиля - таксопарка, к счастью, была оформлена страховка КАСКО. Страховая компания НСК оплатила стоимость ремонта на сертифицированном СТО.

Автобус попал в ДТП осенью 2013 года. Виновником был признан водитель другого автобуса, застрахованного в одной из страховых компаний. Чтобы клиент НСК как можно скорее получил возмещение, страховая компания НСК в рамках программы «прямая выплата» по договору ОС ГПО выплатила пострадавшему 1 038 000 тенге — максимальную сумму, предусмотренную этим видом страхования.

Автомобиль полностью сгорел в результате пожара в частном жилом доме в Алматы в декабре 2013 года. По страховке КАСКО страховая компания НСК компенсировала стоимость сгоревшего автомобиля в размере 2,4 млн тенге, за исключением 120 тыс. тенге франшизы.

Автомобиль пострадал в ДТП зимой 2013 года. В результате общий ущерб официальным дилерским сервис-центром был оценен в 1,4 млн тенге. Владелец этого автомобиля представительского класса заранее приобрел страховку КАСКО в НСК. По ней страховая компания полностью оплатила ремонт в фирменном СТО.

Автомобиль пострадал в ДТП в декабре 2013 года. Общий ущерб составил более 1 млн тенге. По договору страхования НСК выплатила 100% этой суммы на ремонт и восстановление.

НСК предоставляет тройную защиту вашей машины и ответственности перед другими участниками дорожного движения.

- страховка КАСКО
- обязательный полис ГПО
- добровольное страхование ГПО

8 ВЕЩЕЙ О СТРАХОВКЕ, КОТОРЫЕ НУЖНО ЗНАТЬ ВСЕМ

Попытка вникнуть в суть автострахования может быть таким же сложным и бесперспективным занятием, как развязывание Гордиева узла. Однако, «Форум» дает вам в руки меч, чтобы решить эту проблему кардинально - некоторые знания, обладая которыми вы сможете понять, как сохранить свои деньги и приобрести максимально выгодную страховку

Некоторые из самых нужных опций страховки могут стоить очень дешево.

Автострахование может быть дешевле, чем вы думали! Отдельные приятные вещи, такие, как, например, льготный период, помощь на дорогах или расширенная автогражданка, могут быть приобретены за очень небольшие деньги. А экономия нервов и денег при страховом случае получится очень и очень значительной. Например, в НСК страховка «Профи+» с расширенным лимитом в 150 000 тг. стоит всего 100 тенге.

Множество факторов могут повлиять на ваш тариф.

Компании используют большой набор критериев, когда оценивают своих будущих потенциальных клиентов. Этот процесс (оценка рисков) называется андеррайтингом. В основном разделении идет на тех, кто будет допущен к управлению (все водители подразделяются на группы, каждая из которых оценивается по степени привлекательности для компании) и марке автомобиля. При совершенно одинаковых данных две компании могут сделать совершенно различные выводы и, следовательно, предложить различные тарифы.

Цены на страхование в различных компаниях могут отличаться.

Почему так? Автострахование - это очень конкурентный бизнес, "рынок покупателя", где именно вы можете диктовать свои условия. Оттого такая вариабельность и цен, и вариантов страхования. Это утверждение верно даже для нашего рынка, а в период кризиса приобретает особенную актуальность.

Не забывайте про пролонгацию.

Компании любят страхователей, которые исправно возобновляют договора. В этом случае (при условии Вашей безубыточности) размер скидки может достигать 20%. При значительном же перерыве (как правило, больше месяца) - право на скидку вы теряете. Если же вы продали машину и купили новую - расторгните старый договор, но с условием, чтобы остаток премии был зачислен в счет нового договора. При смене компании такой вариант, увы, не пройдет.

Франшиза может существенно удешевить страховку.

Всегда стоит помнить, что любая тарифная ставка базируется на предположении о том, какие деньги придется заплатить вам (или за вас) при страховом случае. Беря на себя часть будущего вероятного ущерба в виде франшизы, вы снимаете часть финансового бремени со страховой компании. В благодарность она обязательно снизит для вас стоимость полиса. Для аккуратных водителей пренебрегать этой возможностью просто неразумно.

Множество факторов могут обеспечить вам скидку.

НСК предлагает скидки за такие вещи, как безубыточное страхование в предыдущие годы, системы безопасности автомобиля (нацеленные как на сохранение жизни водителя, так и на противостояние угонщикам), полную оплату (не рассрочку) и т.д.

Размер покрытия прямо влияет на то, что вы платите.

Большая часть вашей страховой премии идет на обеспечение обязательств на покрытие возможных рисков, которые берет на себя страховщик. Сокращать размер покрытия (по-русски, страховаться на неполную страховую сумму, пропорционально, что типично для нас в страховании имущества) - неумно, ведь при страховом случае вам придется самостоятельно платить за весь тот ущерб, который неизбежно превысит размер страхового возмещения. Даже если, к примеру, дом сгорит не полностью, страховая, как правило, выплатит не размер реального ущерба в пределах страховой суммы, а пропорцию - отношение страховой суммы (то, на сколько вы застраховали) к страховой сумме (реальной стоимости дома). Впрочем, все эти детали лучше всего обговорить со своим агентом, расспросить менеджера в офисе или получить консультацию по телефону.

Марка машины может влиять на ваш тариф.

Все страховые компании пользуются данными по стоимости ремонта тех или иных моделей автомобилей. Если определенная марка пользуется популярностью у угонщиков или ее ремонт очень дорог - конечно, на такие машины будут установлены высокие тарифы. Стоит учитывать эти факторы уже при выборе автомобиля, поскольку страховка является одним из самых дорогих элементов ежегодных неизбежных затрат на авто.

ЕНСК
сенімді сақтандыру
надежное страхование

РИСКОВ – МНОГО, СТРАХОВКА – ОДНА

24 часа в сутки 365 дней в году!

АВТОКАСКО от «НСК»—

это Защита Вашего бюджета в случае повреждения или потери автомобиля

СЕЗОННОЕ СТРАХОВАНИЕ от 1 МЕСЯЦА

СКИДКА ДЛЯ ВОДИТЕЛЕЙ ПРИ БЕЗАВАРИЙНОЙ ЕЗДЕ до 15%

2258 ЗВОНОК БЕСПЛАТНЫЙ

www.nsk.kz

КАК ЗАСТРАХОВАТЬ НЕДВИЖИМОСТЬ ЗА ГОРОДОМ?

Страхование загородной недвижимости сегодня особенно популярно в западных странах. Там люди умеют считать деньги, и они давно поняли, что застраховать недвижимость гораздо дешевле, чем устанавливать дорогостоящие системы охраны, сигнализации и пожаротушения. Тем более, что они не всегда и не от всего могут защитить дом, коттедж или дачу.

Загородная недвижимость довольно уязвима перед многими рисками. В летнее и осеннее время ей угрожают пожары, как природные, так и рукотворные. Весной опасны затопления, а зимой нередки кражи со взломом. Кстати, в летнее время дачники нередко завозят в свои домики телевизоры и прочие дорогостоящие вещи, которые также становятся приманкой для злоумышленников.

Между тем, в последние годы с расширением застраиваемых территорий, растет и ущерб от стихийных бедствий. Ситуация осложняется тем, что люди зачастую пренебрегают элементарной техникой безопасности и селятся на потенциально опасных участках.

И хотя наши соотечественники традиционно надеются на пресловутый «авось» и помощь родственников, постепенно люди начинают осознавать необходимость страхования.

Стоимость страхования недвижимости (как городской, так и загородной) довольно низка. Так, годовой договор страхования коттеджа стоимостью 100 тысяч долларов обойдется от 200 до 400 долларов, в зависимости от рисков. Правда, если недвижимость находится на потенциально опасном участке, то стоимость страхования может возрасти.

Стоимость страхования недвижимости (как городской, так и загородной) довольно низка. Так, годовой договор страхования коттеджа стоимостью 100 тысяч долларов обойдется от 200 до 400 долларов, в зависимости от рисков. Правда, если недвижимость находится на потенциально опасном участке, то стоимость страхования может возрасти.

Процедура оформления договора страхования достаточно простая.

- Страхователь должен заполнить анкету-заявление страховой компании.
- Ознакомится с правилами страхования и выбрать подходящий вариант страховой программы.
- Предоставить оценку имущества независимой оценочной компанией, либо оценку проводит сам Страховщик.
- Оформить договор страхования и оплатить премию.

В стандартный пакет входит защита от пожара, удар молнии; взрыва газа, затопления в результате прорыва труб, стихийных бедствий (землетрясение, сель, буря, оползень, ураган, смерч, ливень, град, наводнение, оседание грунта, снежные лавины и т.д.), падение пилотируемых летательных аппаратов и их обломков. Весной причинами повреждения могут стать наводнения, летом – пожары, зимой, во время отсутствия жильцов – кражи. Кроме самой недвижимости можно застраховать и внутреннее имущество: мебель, бытовую технику, картины, одежду, посуду, инструменты, спортивный и охотничий инвентарь.

Можно застраховать свою ответственность за причинение вреда (соседям) при эксплуатации своей недвижимости. Это очень актуально для коттеджных поселков и жилых массивов с плотной застройкой, где в результате пожара могут пострадать и соседние дома. Такая страховка обезопасит от затрат на восстановление соседских строений. В НСК можно застраховать свою ответственность на сумму от 250 000 тенге до 5 000 000 тенге.

ЕНСК
сенімді сақтандыру
надежное страхование

МЫ СЛЫШАЛИ, ВАШИ СОСЕДИ УЖЕ ЗАЩИТИЛИ ИМУЩЕСТВО!

ОТ ЧЕГО БУДЕТ ЗАСТРАХОВАНА ВАША КВАРТИРА?

ПОТОП
ВЗРЫВ ГАЗА
ДЕЙСТВИЯ ЗЛОУМЫШЛЕННИКОВ
ПОЖАР

2258 ЗВОНОК БЕСПЛАТНЫЙ

www.nsk.kz

РЕМОНТНЫЙ СЕЗОН СО СТРАХОВКОЙ

Каждый год с наступлением устойчивой теплой погоды для определенной части работающих казахстанцев встает дилемма, как провести свой отпуск: съездить в тёплую страну или сделать ремонт. Конечно, настоящий отпуск — когда ты покупаешь шорты и панамку, а не новые обои и ламинат…

Но большинство из нас не миллионеры и не могут позволить себе сразу и то и другое. Эта статья пост для тех, кто решил не искать легких путей и решился на РЕМОНТ! Вообще, ремонт – это здорово. Потратив приличную сумму на хорошие стройматериалы, рабочую силу, поломав голову над дизайном интерьеров, мы получим квартиру или дом, которые будут радовать нас своим видом долгие годы. Мы на это надеемся и для этого все и затевается.

Опускают из виду большинство граждан только одно - застраховать его!

Страховая компания НСК предлагает массу вариантов застраховать как саму квартиру, так и её отделку. Но практика показывает, что к такому страхованию казахстанцы пока относятся как к экзотическому. А зря.

Купить страховку отделки квартиры или дома стоит если:

- Вы купили квартиру в ипотеку, а деньги в ремонт вложены немалые, есть смысл купить полис страхования ремонта как минимум на 50-140 у.е. в год. За эти деньги владелец квартиры получает полную защиту своей квартиры и ремонта. Восстановление ремонта не дешевеет, а с каждым днем только повышается в стоимости. В случае если нет страховки ремонта квартиры, а отделке нанесен существенный ущерб, на заемщика-владельца квартиры ложатся не только расходы по погашению кредита, но и затраты по восстановлению интерьера квартиры.

- Вы собираетесь сдавать жилье в аренду. Зачастую квартиранты относятся к имуществу без особого трепета, и если в этот период что-то случится с квартирой, то придется изрядно потратиться на ее восстановление. В этом случае затребовать у страховщика возмещения ущерба проще, нежели выяснять отношения с арендаторами в судебном порядке.

- Стоит задуматься о страховке ремонта квартиры и тем, у кого соседи сверху или рядом на площадке, увлекаются алкоголем или склонны к частым ремонтам квартиры.

- Вы сами затопили или как-то еще нечаянно навредили соседям снизу. При этом ваш сосед сделал у себя дорогой ремонт с авторским дизайном интерьера. Нужно застраховать свою гражданскую ответственность на случай нанесения ущерба третьим лицам. Если уж у вас нашлись деньги сделать хороший ремонт, то наверняка отыщется и тот условный 1%, чтобы этот ремонт застраховать.

ЕНСК
сенімді сақтандыру
надежное страхование

СТРАН – МНОГО, СТРАХОВКА – ОДНА!

ЧТОБЫ ЛЮБОЕ ПРИКЛЮЧЕНИЕ В ОТПУСКЕ БЫЛО ПРИЯТНЫМ — ВОЗЬМИТЕ С СОБОЙ

«ВОКРУГ СВЕТА»

Страховая выплата до **100 000** евро

2258 ЗВОНОК БЕСПЛАТНЫЙ **www.nsk.kz**

В ОТПУСК - С НАДЕЖНОЙ ЗАЩИТОЙ

Отравления, травмы, неожиданная болезнь, нападения животных, потеря багажа и невозможность выехать – все это может не только испортить отпуск, но и привести к серьезным тратам. Предотвратить многие неприятные события невозможно, однако, при помощи страхования всегда можно минимизировать ущерб. От каких рисков стоит застраховаться туристу, во сколько это обойдется и как страховщик может помочь своему клиенту, рассказывают специалисты НСК.

- Какой страховой полис необходим для выезда за границу?

- Для европейских стран зоны Шенген требуется страховой полис с минимальным покрытием 30 000 евро. Для США такая сумма составляет, как правило, 50 000 евро. Для Турции и Египта в среднем - 15 000 евро.

Стоимость страховки зависит от страны пребывания, цели поездки, страховой суммы и возраста клиента. Средняя цена полиса например в Турцию на 10 дней с покрытием 15 000 евро составит 2 770 тг. Стоимость страховки у туроператоров и страховых компаний одинаковая.

- Достаточны ли такие суммы в случае серьезного чп за границей?

- Если это не серьёзное заболевание (ушиб, укус, отравление) этих страховых сумм достаточно. Недостаточно в случае серьёзного заболевания, требующего вызов реанимобиля или сложная операция. К примеру, был случай с казахстанским туристом в Египте. У мужчины было серьёзное заболевание сердца. Ему хватило 15 000 евро на первую медицинскую помощь и на досрочное возвращение на Родину.

- Расскажите про разницу между базовой и расширенной страховкой. Что включает базовая страховка? Что предполагает расширенная страховка?

- Базовая страховка включает в себя только медицинские и медико-транспортные расходы, то есть связанные с внезапным заболеванием. А расширенная страховка включает медицинские, медико-транспортные расходы, страхование багажа, страхование расходов при отмене поездки, и страхование гражданско-правовой ответственности застрахованного перед третьими лицами.

- Что такое страховка от невыезда? Какие риски она покрывает?

- Внезапное событие, препятствующее выезду за рубеж: призыв в армию, гибель имущества, смерть близкого родственника. При стоимости поездки до 1500 евро стоимость страхования от невыезда составит около 16 600 тенге.

60 000

КАЗАХСТАНСКИХ ТУРИСТОВ КАЖДЫЙ ГОД ПРИОБРЕТАЮТ СТРАХОВКУ НСК ПРИ ВЫЕЗДЕ ЗА РУБЕЖ

- Есть ли исключения, при которых страховая компания не будет отвечать за страхователя?

- К таким случаям относятся алкогольное, наркотическое или токсические опьянение клиента, хронические заболевания, эпидемия, карантин, плохие метеоусловия, ликвидация туристической организации или ненадлежащее исполнение обязательств туристической организацией.

- Несет ли страховая компания ответственность, если рейс не вылетел по вине авиакомпании, произошла задержка и нестыковка рейсов?

- Нет, в данном случае ответственность ложится на авиакомпанию.

- Расскажите о страховании от потери багажа.

- Страхование багажа связано с утратой или повреждением багажа в период поездки, когда ответственность за сохранность багажа во время его транспортировки перешла под ответственность перевозчика.

- Что является страховым случаем?

- Утеря, порча.

- Цена такой страховки в среднем?

- При страховой сумме от 100 евро-до 1 000 евро стоимость от 500 тг до 7 320 тг.

- Что является исключением в этом случае?

- Страховка не выплачивается при естественном износе, естественном ухудшение качества, плесени и порча грызунами. Неисправность электро, аудио-или видеоаппаратуры и др. подобных предметов. Бой или повреждение спиртных напитков, а также изделий из стекла, порча музыкальных инструментов и др. хрупких изделий. Перевоз в багаже расходуемых материалов: кислота, краска, аэрозоль, лекарства и любые жидкости.

- Расскажите о страховании гражданско-правовой ответственности выезжающих за рубеж.

- Страховым случаем признаётся факт наступления ответственности застрахованного за причинения вреда жизни/здоровью и/или ущербу третьих ли, т.е. когда человек на отдыхе нанёс ущерб имуществу или здоровью других людей. Стоимость страховки определяется размером страхового покрытия от 5 000 евро до 20 000 евро на выбор клиента. Стоимость варьируется от 2 260 тг до 10 060 тг.

- От чего еще можно застраховаться выезжающим за рубеж?

- Туризм и деловые поездки, выезд на работу или учебу, а также профессиональное занятие спортом.

- На что обратить внимание при выборе страховой компании?

- Необходимо обратить внимание на наличие у страховой компании круглосуточного колл-центра и надёжного ассистанса (т.е. партнёра по страхованию за рубежом). Также важно, чтобы у компании был продолжительный опыт работы по страхованию туристов.

- Кто занимается оказанием страховых услуг, предусмотренных страховым полисом, за рубежом?

- При страховом случае на отдыхе туристу оказывают помощь представители мед ассистанса, т.е. партнёры за рубежом. НСК сотрудничает с Акдениз Аларм и Класс-ассистанс, которые имеют свои представительства практически во всех странах мира.

- Расскажите о действиях человека за границей, при наступлении страхового случая.

- При страховом случае нужно позвонить в круглосуточный центр ассистанса, который обслуживает наших туристов по всему миру, телефоны ассистанса указаны в приложении к страховому полису. Либо оповестить страховую компанию любым доступным способом.

- Какие данные необходимо сообщить оператору?

- В какой стране вы находитесь, в каком городе, номер полиса, ФИО и краткое описание симптомов заболевания или страхового случая. Далее нужно следовать инструкции оператора колл центра.

- В каких случаях не производятся выплаты пострадавшим туристам со стороны страховых компаний? С чем они связаны?

- В страховом возмещении может быть отказано, при нарушении условий договора. К примеру, если выяснится, что турист нарушил правила техники безопасности при посещении любых видов развлечений, требующих соблюдения осторожности.

ЖАРКЫН АЛЬЖАНОВ: НСК ГОТОВА КОНКУРИРОВАТЬ В УСЛОВИЯХ ЕДИНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОСТРАНСТВА

Жаркын Альжанов
Председатель Правления АО «НСК».
Степень DBA (Международная Академия Бизнеса)
Степень MBA (Maastricht school of Management)

К 1 января 2015 года должен заработать Евразийский экономический союз (ЕАЭС), куда войдут Казахстан, Россия, Белоруссия. Это одно их важных событий в экономической истории независимости нашей страны. Будет создан общий рынок емкостью в 170 млн человек и обеспечено свободное перемещение товаров услуг, капитала и рабочей силы. Опасна ли подобная интеграция для отечественного финансового рынка? О новых вызовах и сегодняшних условиях работы отечественных страховщиков мы говорим с Жаркыном Альжановым, Председателем Правления страховой компании НСК.

- Интеграционные процессы между тремя странами набирают обороты. Опасаетесь ли вы конкуренции российских и белорусских коллег?

- НСК успешно работает на рынке 18 лет. За это время мы научились работать в достаточно жестких условиях и заняли хорошие позиции в ключевых видах страхования. У нас нет поддержки в лице какого-нибудь банка или промышленной группы. НСК привыкла работать в рыночных условиях внутри Казахстана, поэтому мы конкуренции не опасаемся, поддерживаем интеграционные процессы и унификацию национальных законодательств. Мы видим в этом плюсы. Во-первых, интеграция, при условии некоторых законодательных изменений, откроет перестраховочный рынок России. Мы сможем размещать там риски по меньшей, чем в Европе стоимости, а значит для крупных и средних предприятий Казахстана цена страхования снизится. Во-вторых, мы ждем, что произойдет выравнивание тарифов для временно въезжающих автолюбителей. Сейчас в России это тариф в 8-10 раз выше, чем в РК. В результате стоимость страховок для россиян, посещающих Казахстан, значительно возрастет, и мы от этого только выиграем.

С другой стороны наши соседи имеют значительную капитализацию, продвинутые информационные системы и отработанные технологии продаж в розничном секторе и банкострховании. Эти сильные стороны российские страховщики будут использовать. Стоит ожидать их активного сотрудничества с российскими банками уже действующими в РК. Рынок Белоруссии напротив закрыт, там доминируют госкомпании. О какой-то рыночной конкуренции там говорить пока рано.

- Какие преимущества можно отметить у казахстанских страховщиков?

У нас есть опыт работы и знание местного рынка. Казахстан в настоящее время отличается крайне низкой степенью проникновения страхования. Нам в условиях открытого рынка стран Таможенного союза придется конкурировать с российскими страховщиками за долю внутреннего рынка.

- Каково положение НСК на страховом рынке?

- Мы готовы к конкурентной борьбе. Для нас это естественные условия работы. Немаловажный фактор в страховании – доверие. Нас знают крупные и средние компании, огромная армия автовладельцев. Недавно мы сделали крупнейшую в этом году выплату – 121 млн. тенге по факту крушения самолета АН-72 Погранслужбы РК. Выплатили по собственной инициативе, учитывая трагические обстоятельства, и несмотря на то, что почти всех нужных документов нам до сих пор не предоставлено из-за продолжающегося суда.

В рознице НСК уже долгие годы входит в тройку самых популярных страховых компаний.

НСК
сенімді сақтандыру
надежное страхование

2258 ҚОҢЫРАУ ШАЛУ ТЕГІН
ЗВОНОК БЕСПЛАТНЫЙ

www.nsk.kz

«НСК сегодня – это крупный и активный игрок на рынке. Занимая 11-ое место по активам, у нас четвертое место по чистым премиям. Мы стабильно входим в тройку по обязательному страхованию автовладельцев, в ТОР-5 по страхованию грузов, ответственности, страхованию работников на производстве. Больше 350 тысяч автолюбителей доверяют нам защиту своего автомобиля и ответственности».

- Как НСК готовится к интеграции?

- У нас общие акционеры с российским страховым гигантом «РЕСО-Гарантия». Мы у них учимся, заимствуем технологии. Например, АИС – автоматизированную информационную систему, которой в Казахстане нет. Благодаря АИС мы будем в режиме онлайн знать каждого клиента. Насколько он застрахован, по каким видам, какие выплаты он получил. Со временем система позволит индивидуально просчитать убыточность. Для ответственных, ведущих здоровый образ жизни клиентов, страхование станет дешевле. В этом мы видим наше преимущество.

- Какие планы у компании в работе с корпоративными клиентами?

- Большая часть корпоративного страхования в Казахстане – это чистый кэптив. У нас же порядка 60% портфеля - крупные компании, которым нужна реальная страховая защита: имущества, грузов, автопарка, работников на производстве. Благодаря гибкой тарифной политике и комплексным предложениям нас выбирают финансовые группы, несмотря на то, что у них есть возможность застраховаться в «своих» страховых компаниях. Наш козырь - выплаты и оказание сервисных услуг в медстраховании. К примеру, по итогам 2013 года в страховании грузов НСК выплатила больше всех на рынке. Наши клиенты - несколько крупных поставщиков электроники - оценили такой подход, когда мы выплатили десятки миллионов тенге за товар, который повредили при доставке в РК. В ближайших планах – дальнейшее улучшение основных процессов: заключение договоров и выплаты. Наш продукт - максимально понятный и удобный страховой договор и оперативная выплата в полном объеме. Сегодня такой товар пользуется большим спросом, чем еще пять лет назад.

- Какие вы видите перспективы для развития розницы?

- Третий год подряд мы наблюдаем рост продаж новых автомобилей в 50-60%. Это стимулирует развитие и рынка авто КАСКО. На мой взгляд, Казахстан в этом плане повторяет опыт России, где семь-восемь лет назад после введения высоких ввозных пошлин на иномарки, рынок авто КАСКО начал развиваться с активного взаимодействия банков и автодилеров. Уверен, что в Казахстане через 3-4 года эта ситуация повторится. Через пару лет, те, кто владеет новой машиной без КАСКО, поймут, что самостоятельный ремонт авто после ДТП дороже, чем страховка в НСК на год. НСК, предвидя это, в крупных городах предлагает покупателям доступные тарифы и послепродажный сервис: восстановление автомобиля на фирменном СТО или возможность получить выплату и самому отремонтировать авто. Также мы сократили срок рассмотрения документов о выплате с 7 рабочих дней до 3.

К тому, же большие перспективы для нас в банкостраховании. Все больше фининститутов открывают доступ к своим клиентам, позволяя НСК предлагать заемщикам действительно конкурентные и выгодные тарифы по ипотечному страхованию и страхованию от несчастных случаев. Сейчас мы аккредитованы уже в десяти банках, включая крупных розничных: Банк ЦентрКредит, Сбербанк, Альянс,Банк, ВТБ Казахстан.

- Какие базовые преимущества существуют у вашей компании, которые позволяют вам успешно развиваться?

- НСК по-своему уникальная компания. С момента своего создания в 1996 году, она развивалась как рыночная и универсальная компания. Нас отличает финансовая и кадровая стабильность, положительная история выплат. Мы пристально контролируем уровень резервов, капитализацию. Это подтверждает высокая оценка от S&P на уровне «B+», прогноз «Стабильный». Аналогичный рейтинг имеют конкуренты, чьи активы в 1,5-5 раз превышают наши, а премии, наоборот, ниже в 2-4 раза. Наши бизнес-процессы, страховые программы постоянно адаптируем под нужды клиентов, одновременно повышая их эффективность. К примеру, второй год подряд мы обеспечиваем страховой защитой игроков и весь административный персонал футбольного клуба «Астана». Клуб, в прочем, как и многие другие компании, включая иностранные, предъявляет высокие требования к уровню медобслуживания своих работников. Сотрудничество с сетью клиник Open Clinic позволяет нам выдерживать оптимальное соотношение цена-качество.

У нас нет аффилированности с финансовыми группами. Мы работаем самостоятельно, в этом рецепт нашего успеха и конкурентоспособности. Поэтому НСК не боится интеграции. Наоборот, мы её приветствуем, ожидая новых возможностей для развития.

НАШИ АДРЕСА

АЛМАТЫ

Филиал «Алматы 1»	ул. Кабанбай батыра, 186, уг. ул. Муратбаева	+7 (727) 258-18-01 +7 (727) 258-18-00
Филиал «Алматы 2»	ул.Гоголя 73	+7 (727) 267-65-84 +7 (727) 272-36-02
Филиал "Алматы 3" (Агентства 1, 2)	пр. Аль-Фараби, 108А. уг. ул. Шашкина	+7 (727) 260-55-18 +7 (727) 260-55-25
Агентство 1 (Алматы 1)	ул. Валиханова, 13, оф. 19 ниже ул. Маметовой	+7 (727) 258-17-05 +7 (727) 258-49-13
Агентство 2 (Алматы 1)	пр. Абая,157А, оф.12 уг.ул. Розыбакиева	+7 (727) 250-37-06 +7 (727) 250-37-05
Агентство 3 (Алматы 1)	ул. Тимирязева, 70	+7 (727) 275-26-24
Агентство 4 (Алматы 1)	ул. Толе би, 218	+7 (727) 339-29-81
Агентство 5 (Алматы 1)	ул. Шевченко, 162А	+7 (727) 375-38-40 +7 (727) 375-23-12
Агентство 6 (Алматы 1)	ул. Байтурсынова,1А уг.ул. Макатаева	+7 (727) 383-67-21 +7 (727) 383-65-50
Агентство 7 (Алматы 1)	ул. Наурызбай батыра, 126 уг.ул. Шевченко	+7 (727) 272-57-22
Агентство 8 (Алматы) 1	ул. Утеген Батыра, 73, оф. 6 уг.ул. Маречека	+7 (727) 385-29-23
Агентство 1 (Алматы 2)	мкр. 3, д.24 (район пр. Абая и ул. Саина)	+7 (727) 276-96-12 +7 (727) 381-64-78
Агентство 2 (Алматы 2)	ул. Майлина, 212 уг.ул. Монтажная	+7 (727) 251-32-63 +7 (727) 251-32-58
Агентство 3 (Алматы 2)	ул.Наурызбай батыра, 60 офис 2 уг .ул. Гоголя	+7 (727) 279-08-88 +7 (727) 278-00-41
Агентство 2 (Алматы 3)	пр. Достык, 93 В, между пр. Аль-Фараби уг. ул. Жолдасбекова	+7 (727) 263-50-60

АЛМАТИНСКАЯ ОБЛАСТЬ

г. Талдыкорган, Центральный офис	ул. Тауелсыздык, дом 91/95, уг. ул. Шевченко	+7 (7282) 24-55-69 +7 (7282) 27-05-04
г. Каскелен, Агентство ГО 3	ул. Наурызбая, 10	+7 (727) 298-34-47
пос. Отеген батыра, Агентство ГО 4	ул. Батталханова, 7	+ 7(727) 251-71-10
г.Талгар, Агентство ГО 5	ул. Конаева, 87	+ 7 (727) 295-63-89
п.Узынагаш, Агентство ГО 6	ул. Толе би, 49/7	+7 705 988 31 62
г.Капшагай, Агентство ГО 7	мкр. 2, д. 18/14	+7 (72772) 4-27-27

АСТАНА

Центральный офис	ул. Бараева,15	+ 7 (7172) 21-20-99
Агентство №1	ул. Победы, 67, уг. ул. 9 мая	+ 7 (7172) 51-83-70
Агентство №2	ул. Кажымукана, 12 Б, ВП7	+ 7 (7172) 34-04-24
Агентство №4	ул. Сыганак, 25, БЦ «Ансар», цокольный этаж	+ 7 (7172) 55-06-34
Агентство №5	пр. Кабанбай батыра, 13, ВП 29, ЖК «Триумфальный»	+ 7 (7172) 47-55-56
Агентство №6	ул. Кунаева, д. 29, ВП 8, ЖК «Дипломат»	+ 7 (7172) 54-05-12
Агентство №7	ул. Бейбитшилик, д. 25, БЦ «Оркен», офис 114	+ 7 (7172) 27-75-68
Агентство №8	пр.Сарыарка, 17, ВП 6, уг. ул. Сейфуллина	+ 7 (7172) 94-56-10
Агентская сеть	ул. Богенбай батыра, 35, уг. пр. Победы	+ 7 (7172) 24-70-00

АКМОЛИНСКАЯ ОБЛАСТЬ

Кокшетау, Центральный офис	ул. Куйбышева, 37, офис 3	+ 7 (7162) 26-45-88
Кокшетау, офис 2	ул. Валиханова, 162, офис 88	+ 7 (7162) 31-96-26
г. Державинск, Агентство	ул. Захарова, 31	+ 7 (71648) 9-10-88
г. Атбасар, Агентство	ул. Чокана Валиханова, 10, офис 22	+ 7 (71643) 43-3-05
г. Щучинск, Агентство	ул. Абылай хана, 60, офис 91	+ 7 (71636) 4-37-20
г. Степногорск, Агентство №3	1 мкр., д.53, кв.15	+ 7 (71645) 6-25-10

АКТЮБИНСКАЯ ОБЛАСТЬ

г. Актобе, Центральный офис	пр. Абилкайыр-хана, 37, напротив ТД «Айна»	+ 7 (7132) 54-18-78
г. Актобе, Агентство	пр. Алии Молдагуловой, 4, оф. 3	+ 7 (7132) 54-39-51

АТЫРАУСКАЯ ОБЛАСТЬ

г. Атырау, Центральный офис	ул. Кулманова, 107, оф. 4	+7 (7122) 58-18-00
г. Атырау, Агентство	ул. Махамбета, 121Б	+7 (7122) 25-05-72
п. Кульсары,Агентство	ул. Бисенкулов Бисенби, 4, оф. 4.	+7 (71237) 5-08-58

ЖАМБЫЛСКАЯ ОБЛАСТЬ

г. Тараз, Центральный офис	ул. Жунисалиева, 49	+7 (7262) 45-27-30
г. Тараз, Агентство	ул. Ниеткалиева, 12	+7 (7262) 43-83-27

ЗАПАДНО-КАЗАХСТАНСКАЯ ОБЛАСТЬ

г. Уральск, Центральный офис	ул. Алии Молдагуловой, 8/1	+7 (7112) 51-83-51
г. Уральск, Агентство 2	ул. Кердери, 137, кв. 36	+7 (7112) 51-10-21
г. Аксай, Агентство	мкр. 4, дом 7, кв. 44	+7 (71133) 3-06-01

КАРАГАНДИНСКАЯ ОБЛАСТЬ

г. Караганда, Центральный офис	ул. Ермекова, 52	+7 (7212) 47-55-28
г. Жезказган, Агентство	ул. Омарова, 14-9	+7 (7102) 72-14-65
г. Темиртау, Агентство	пр. Комсомольский, 28	+7 (7213) 91-77-62
г. Балхаш, Агентство	ул. Ленина, 43	+7 (71036) 4-80-06
г. Сарань, Агентство	ул. Кужанова, 5	+7 (72137) 2-66-58
г. Шахтинск, Агентство	ул. 40 лет Победы	+7 (72156) 5-50-44
г. Сатпаев, Агентство	ул. Сатпаева, 118-38	+7 (72063) 3-36-65

ВОСТОЧНО-КАЗАХСТАНСКАЯ ОБЛАСТЬ

г. Усть-Каменогорск, Центральный офис	ул. Крылова, 70	+7 (7232) 61-50 40
г. Усть-Каменогорск, Агентство	пр. Победы, 6	+7 (7232) 52-48-21
г. Усть-Каменогорск, Агентство	ул. К. Батыра, 29	+7 (7232) 26-91-97
г. Усть-Каменогорск, Агентство	пр. Независимости, 12	+7 (7232) 76-16-84
г. Семей, Центральный офис	ул. Кабанбай батыра, 26	+7 (7222) 56-68-06
г. Семей, Агентство	ул. Абая, 115/1, БЦ «Акрополь»	+7 (7222) 77-32-50
г. Аягоз, Агентство	ул. Актамберды, 26, кв. 60	+7 (72 237) 3-24-24
г. Зайсан, Агентство	ул. Сатпаева, 40	+7 (72340) 2-57-72
г. Зыряновск, Агентство	ул. Бочарникова, 14, кв. 2	+7 (72 335) 4-04-36
г. Курчатов, Агентство	ул. Первомайская, 27	+7 (72 251) 2-25-99
п.Урджар, Агентство	ул. Абылай Хана, 122-5	+7 (7222) 3-36-75
г. Риддер, Агентство	пр. Независимости, 7	+7 (72 336) 4-54-99
г. Шемонаиха, Агентство	ул. Советская, 43	+7 (72 332) 3-20-41

КОСТАНАЙСКАЯ ОБЛАСТЬ

г. Костанай, Центральный офис	ул. Аль-Фараби, 90	+7 (7142) 54-78-65
г. Костанай, Агентство	ул. Победы, 70, оф. 216	+7 (7142) 54-04-46
г. Житикара, Агентство	ул. 2 МКР, д. 18, кв. ВП/1	+7 (71435) 2-14-02
г. Лисаковск, Агенство	мкр. 6, дом 44, кв. 2	+7 (71433) 3-85-32
г. Рудный, Агентство	ул. Марите Бежитэ, 46	+7 (71431) 4-51-34
Кызылординская область		
г. Кызылорда, Центральный офис	ул. Казантаева, 8, кв. 21	+7 (7242) 26-16-38

МАНГИСТАУСКАЯ ОБЛАСТЬ

г. Актау, Центральный офис	мкр. 15, дом 69, офис 8, ЖК «ОАЗИС»	+7 (7292) 42-32-55
г. Актау, Агентство №1	мкр. 28, БЦ «РАУАН», офис 9	+7 (7292) 30-40-46
г. Актау, Агентство АС	мкр. 6, дом 19, офис 76	+7 (7292) 30-15-71

ПАВЛОДАРСКАЯ ОБЛАСТЬ

г. Павлодар, Центральный офис	ул. Торайгырова, 77, кв. 25	+7 (7182) 55-25-03
г. Павлодар, Агентство №1	ул. Бектурова, 27	+7 (7182) 55-23-50
г. Павлодар, Агентство АС	ул. Чокина, 99	+7 (7182) 67-47-29
г. Павлодар, Агентство №3	ул. Академика Сатпаева 255	+7 (7182) 34-00-25
г. Экибастуз, Агентство №2	ул. Машхур Жусупа, 71, оф. 46	+7 (7187) 36-49-86

СЕВЕРО-КАЗАХСТАНСКАЯ ОБЛАСТЬ

г. Петропавловск,Офис 1	ул. Интернациональная, 41 А	+7 (7152) 46-31-85
г. Петропавловск, Офис 2	ул. Букетова, 79, кв. 1	+7 (7152) 33-22-92

ЮЖНО-КАЗАХСТАНСКАЯ ОБЛАСТЬ

г. Шымкент, Центральный офис	ул. Желтоксан, дом 70 А	+7 (7252) 53-98-48
г. Шымкент, Агентство №1	ул. Байтурсынова б/н, в здании ШФ АО НПФ «Улар Умит»	+7 (7252) 30-07-73
г. Шымкент, Агентство АС	пр. Кунаева, 31/1	+7 (7252) 21-01-86
г. Шымкент, Агентство №2	мкр. №16, дом 14, оф. 33	+7 (7252) 20-20-97
г. Шымкент, Агентство №3	мкр. №8, ул. Уркумбаева, дом 3/2	+7 (7252) 27-12-75

Корпоративный журнал АО «НСК» о страховании «Форум».
Журнал зарегистрирован в Министерстве связи и информации Республики Казахстан. Свидетельство о регистрации № 11395-ж от 14.12.2010 г.

Учредитель и издатель АО «НСК».
Главный редактор: Павел Пономаренко.
Адрес редакции: Республика Казахстан, г. Алматы, 050012, ул. Кабанбай батыра, 186.
Телефон редакции: 258-18-00 (вн.1077),
e-mail: Ponomarenko.P@nsk.kz

Верстка Самохвалов М.И
ИП "Линцова Алёна Валерьевна"
Адрес: г. Алматы, мкр-он 5, д. 31, оф. 25
Печать: рекламное агентство «ВЕСТНИК»,
г. Экибастуз, ул. М. Ауэзова, 15, каб. 309.
Тираж 1 500 шт.

НСК
сенімді сақтандыру
надежное страхование

ОТВЕЧАТЬ ЗА СВОИ ДЕЙСТВИЯ НА ДОРОГЕ ПРОЩЕ С ПОЛИСОМ НСК

ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ АВТОВЛАДЕЛЬЦЕВ

Если вы стали виновником ДТП знайте, что в НСК:

ВЫПЛАТА В ТЕЧЕНИЕ 7 ДНЕЙ;

КОНСУЛЬТАЦИИ КРУГЛОСУТОЧНО В КОНТАКТ-ЦЕНТРЕ;

ВЫЕЗД АВАРИЙНОГО КОМИССАРА НА МЕСТО ДТП;

БЫСТРОЕ ПЕРЕОФОРМЛЕНИЕ И ПРОЛОНГАЦИЯ ПОЛИСА.

2258 ЗВОНОК БЕСПЛАТНЫЙ **www.nsk.kz**